



Circle K Luxembourg S.A. est actuellement à la recherche d'un(e) :

Category Manager Impuls & Tabac

(m/f/d)

Vos missions :

- Avoir une connaissance approfondie du marché Impuls/tabac et avoir un œil attentif sur la concurrence
- A partir de ces analyses, définir la gamme de produits par segment et par pays pour ces catégories
- Participer et assurer la mise en place ainsi que le respect des planogrammes.
- Participer activement aux benchmark et stratégie de prix pour cette catégorie (impuls) de produits
- Assurer un benchmark de l'offre des concurrents tous les 3 mois
- S'assurer avec l'équipe que le système de back office est toujours précis en fournissant toutes les informations pertinentes sur le produit en temps opportun
- Gérer et surveiller l'ensemble de la gamme de produits dans la catégorie impulsive
- Analyser les données du marché et les chiffres de ventes pour évaluer la performance des catégories et ajuster avec le Catman BE/LUX si nécessaire
- Collaborer avec les équipes opérationnelles (Sales Market Managers et Retail Execution Support) pour assurer une exécution dans les shops et gérer l'inventaire et les commandes
- Identifier les opportunités d'innovation de produits et d'activités promotionnelles pour les deux catégories
- Rapporter régulièrement les résultats et recommandations à la direction
- Travailler en étroite collaboration avec les parties prenantes internes, telles que les équipes marketing, opérationnelles et logistiques
- Participer périodiquement aux réunions BE/LUX Market Development
- Présenter des sujets précis dans des réunions avec CK Europe

Contexte et environnement

- L'introduction des shops Circle K avec une gamme de produits adaptée en conséquence apportera beaucoup de changements
- Les revenus sont générés par une offre de vente au détail de plus en plus améliorée, ce qui est un domaine important pour tous les détaillants de la zone de distribution et est fondamental pour la rentabilité continue du Retail

Objectifs

- Collaborer avec les responsables des marchés commerciaux, la base de données et les gestionnaires de catégories au niveau de Circle K BE/LUX pour atteindre les résultats escomptés
- Analyser les performances des planogrammes et promotions au moyen de documents d'évaluation analytique. Comprendre les évolutions et permettre un plan d'action avec le Catman BE/LUX
- Être le soutien opérationnel du Catman BE/LUX et des Sales Market Managers.
- Par le biais de recherches et d'analyses détaillées, recommander des adaptations, nouveautés impuls/accessoires tabac au Catman BE/LUX

Votre profil :

- Formation en gestion d'entreprise et/ou en commerce
- Expérience professionnelle spécialisée dans la vente, de préférence dans le commerce de détail (commerce de détail alimentaire ou encadrement de station-service)
- Compétences en matière de conseil bien développées
- Haut degré de travail et d'approche analytiques
- Très bonnes compétences en matière de communication et d'organisation
- Permis de conduire de classe B
- Maîtrise du français et de l'anglais
- Applications informatiques/logicielles courantes

Vous travaillerez dans les locaux du siège de Circle K à Luxembourg situé au 4-6 rue des Trois Cantons, à Wickrange au sein d'une équipe dynamique. Vous bénéficierez d'une formation sur mesure, d'un package de rémunération attractive et de perspectives d'évolution dans une société en pleine évolution.

Date d'engagement : immédiate

Type de contrat : CDI

Envoyez votre candidature par mail à : ck.lu-rh@circlekeurope.com